

# ペルソナ確定シート

むずかしい言葉めきで、お店の"理想のお客様1人"を確定させる

「ペルソナ設定」と聞くと難しく感じますが、いちばん来てほしいお客様を"たった1人"思い浮かべて埋めるだけ。ここが決まると、動画で「誰に話すか」が定まり、刺さる発信ができます。鉛筆で気軽に、正解はありません。

## 1 来てほしい1人を、思い浮かべる

性別は？	
年齢はだいたい何歳くらい？	
お仕事は？（学生／会社員／主婦／経営者 など）	
どのあたりに住んでいる／働いている？	
ひとことと言うと、どんな人？	

## 2 その人が、今かかえている「悩み」

見た目・身体について、何に困っている？	
その悩みで困る場面は？（例：写真がにがて）	
今までどうしてきた？（がまん／自己流 など）	
なぜ解決できていない？	

## 3 あなたのお店で、その悩みがどう変わるか

来ると、悩みはどう解決する？	
施術のあと、どんな気持ちになる？	

他店ではなく、あなたを選ぶ理由は？

#### 4 その1人に「ひとこと」で呼びかける

記入例：「写真にうつる自分の眉が気になって、ずっとがまんしてきた30代の方へ」

💡 **使い方**：この「呼びかけ文」を、リール動画の**最初の1～3秒**でそのまま言うと、その人が立ち止まります。1人に絞るほど、似た悩みの人がたくさん集まります。

👉 「書けたけど、これを毎回動画にするのは大変…」と感じたら、無料の個別相談へ。